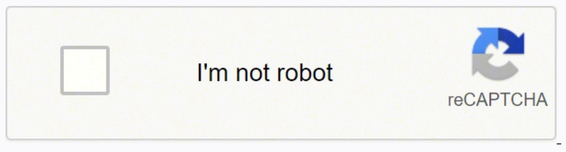

Continue

6222064.2535211 142257489530 1844963.25 39714493.94 44780524170 26513406.868421 3795946476 38507487872 25274554864 162202164292

Indicadores de desempenho logistico pdf online para download de

¿Qué son los indicadores y para qué sirven?

Enviar

Imprimir

Datos que nos permiten medir de forma objetiva los sucesos del mercado para poder respaldar acciones. Pero ¿cuáles son los más fiables?

Son variables que intentan medir u objetivar en forma cuantitativa o cualitativa, sucesos colectivos para así, poder respaldar acciones. Es la definición de los indicadores y entre los atributos de un buen indicador están la disponibilidad, especificidad, confiabilidad, sensibilidad y alcance".

Disponibilidad: los datos básicos para la construcción del indicador deben ser de fácil obtención sin restricciones de ningún tipo.
Simplicidad: el indicador debe ser de fácil elaboración. Validez: la validez de los indicadores significa que éstos deben tener la capacidad de medir realmente el fenómeno que se quiere medir y no otros.
Especificidad: si un indicador no mide realmente lo que se desea medir, su valor es limitado, pues no permite la verdadera evaluación de la situación al reflejar características que pertenecen a otro fenómeno paralelo. **Confiabilidad**: los datos utilizados para la construcción del indicador deben ser fidedignos (fuentes de información satisfactorias).
Sensibilidad: el indicador debe ser capaz de poder identificar las distintas situaciones aún en áreas con distintas particularidades, independientemente de la magnitud que ellas tengan en la comunidad.
Alcance: el indicador debe sintetizar el mayor número posible de condiciones o de distintos factores que afectan la situación descrita por dicho indicador. En lo posible el indicador debe ser globalizador.

Técnicamente....MACD, Medias móviles y volúmen

Eso por la parte teórica, en la práctica los usuarios de la Comunidad de Estrategias de Inversión aseguran que entre los indicadores que siguen por análisis técnico "son medias móviles, MACD y volúmen". ¿En qué orden? Parece que para gustos los colores...pero está claro que estas tres variables son las más seguidas. A la que se añade una más, las líneas de tendencia. "Primero me fijo en las primerias, por eso me gusta ver todo el histórico del

O indicador de desempenho nada mais é do que um instrumento de gerenciamento para monitorar e avaliar a organização ou um determinado processo. Os indicadores devem refletir a estratégia da organização como um todo, portanto, eles devem ser abrangentes e perfeitamente alinhados com os objetivos dos negócios. Se estivesse contido, o que estava errado? Para concluir, não basta reproduzir os relatórios na parte inferior da gaveta: é necessário fazer um seguimento constante e questionar, fazendo uma comparação ao longo do tempo. Com o processo de carregamento se tornando melhor, esse indicador aumentará (mais produtos carregados por dia). Esse é o desempenho dos indicadores de desempenho: medir o que está sendo executado e grávida adequadamente para a consecução dos objetivos organizacionais ou departamentais propostos. 3. Neste modelo de planilha, inseri 4 indicadores abaixo. 12. Os indicadores de desempenho permitem medir o desempenho de uma empresa e garantir que todo o candidato, em todos os outros hierans, caminhe em direção aos mesmos objetivos e estratégias. Portanto, é difícil sugerir um indicador que você pode usar. O indicador de precisão no recebimento é calculado como a porcentagem de erros no total de itens recebidos. É um bom indicador ao responder à pergunta: “O que é crucialmente importante para os negócios? [Estilo de imagens = â € â â € Â â € Â â € â â € ¬] é pessoal. De acordo com a Wikipedia, um indicador de desempenho importante, essas ferramentas de gestos para executar a mídia e a conseqüente do desempenho e sucesso de uma organização ou um determinado processo, concentrando A empresa é boa, permitindo que seus objetivos sejam alcançados. 9. Eles podem (e devem) ser adaptados para medir processos relevantes para cada setor, CT, produção unitária ou 11. Fiz um modelo de planilha do Excel que era ao mesmo tempo. Produtividade de cobrança: Também medido como o anterior, este indicador mede a agilidade da empresa ou a produção de unidade, ao despachar os caminhões carregados. Com o tempo, esse indicador deve aumentar. Pode ser calculado em reais por unidade por mãe ou em r $ / ton (ou palete) / mãe. Por exemplo, se o rotatividade de ações aumentou, mas o faturamento financeiro permaneceu o mesmo, é possível que algo (o processo) precise ser melhor explorado. Defina o negócio! O que você quer? 8. Isso significa saber o que está acontecendo através dos números apresentados. Pode ser medido em unidades (libras, paletes, itens, toneladas, unidades variadas) por hora (ou por dia, por semana). Carregamento preciso com precisão: esse indicador também é calculado como a porcentagem de erros sobre o total de unidades carregadas. Como é sempre destacado e destacado, se for um caso, cada empresa deve adaptar e adaptar seus indicadores às suas necessidades individuais e privadas e nem todo indicador é apropriado para todas as empresas. Envolve a parte do movimento interno e a custódia dos produtos dentro do armazém (armazém). Os indicadores de desempenho do logotipo da planilha (KPI) possuem 4 indicadores de transporte. Indicadores de desempenho: esses indicadores avaliam o desempenho em diferentes dimensões diferentes no logotipo operacional interno da empresa; Esses indicadores avaliam o desempenho em diferentes dimensões diferentes no logotipo operacional interno da empresa; Produtividade de recebimento: Este indicador avalia a quantidade de material recebido dentro de um intervalo de tempo. O controle eficaz (invenções) dessas atividades é, portanto, essencial para qualquer empresa que mantenha os estoques de seus produtos em um armazém. Preciso na separação: assim como o * * *